

DOCUMENTOS FASE II			
1. Estructura del mercado	SI	NO	N/A
1.1. Respecto de cada producto afectado, una relación de los precios de fábrica o los precios al público, según el caso, durante los tres (3) años fiscales anteriores a la presentación de la operación, discriminados mensualmente. Así mismo, los precios a los distribuidores mayoristas y minoristas y al consumidor durante el mismo periodo. La relación de precios al consumidor debe discriminarse por departamento. En cuanto a la información relacionada con precios que sea remitida, deberá indicarse las unidades del producto a las que hace referencia el respectivo precio.			
1.2 Estructura de costos para el año fiscal anterior a la presentación de la operación, explicando el costo por unidad. Si han existido cambios a la misma, indicarlos y aportar la modificación.			
1.3 La relación de patentes en Colombia de los productos afectados.			
1.4 Para cada una de las materias primas e insumos empleados por la empresa participante en el proceso de fabricación de los productos afectados, relacionar las importaciones totales efectuadas en el territorio nacional para los 3 años fiscales anteriores a la presentación de la operación. se deberá indicar la sub-partida arancelaria, el precio CIF, las condiciones arancelarias, de transporte y seguros, bajo las cuales las materias primas importadas ingresaron al país, así como el porcentaje del insumo o materia prima dentro del costo total de producción.			
1.5. Para cada uno de los productos afectados, el porcentaje de producción que las empresas intervinientes exportaron anualmente durante los tres (3) años fiscales anteriores a la presentación de la operación.			
1.6. Para cada uno de los productos afectados relacionar las importaciones efectuadas durante los tres (3) años fiscales anteriores a la presentación de la operación, indicando el país de procedencia, aranceles, subpartida arancelaria y costos de transporte e importador.			

DOCUMENTOS FASE II			
2. De las condiciones de entrada	SI	NO	N/A
2.1 Señalar la inversión mínima ( en COP) y el tiempo necesario (en días) que requerirá un nuevo competidor en participar en el territorio nacional, con un volumen similar de productos afectados al que poseen las empresas intervinientes			
2.2 Señalar las limitaciones de orden legal que debe ser tenidas en cuenta para entrar al mercado de productos afectados en el que participan las empresas intervinientes			
2.3 Capacidad total de producción anual (en volumen indicando la unidad de medida) para cada uno de los producto afectados, durante el año fiscal inmediatamente anterior a la presentación de la operación.			
2.4 Producción anual (en volumen indicando la unidad de medida) para cada uno de los producto afectados, en la fecha en que se presente la operación			
2.5 relacionar las empresas que han entrado y salido del mercado de los productos afectados con la operación, durante los últimos 3 años fiscales			
2.6 Relacionar las empresas que se encuentran en otros mercados y que cuenten con la capacidad, en corto o mediano plazo, de adecuar sus instalaciones productivas de manera que puedan iniciar actividades, en el territorio nacional, en los mercados de los productos afectados. Indicar su razón social y la información general de contacto de la empresa.			
3. De las materias primas e insumos	SI	NO	N/A
3.1 La relación de materias primas e insumos empleados, señalando el peso porcentual que representan dentro del costo total de fabricación del producto.			
3.2 La relación de las empresas proveedoras de materias primas e insumos de los cuales se abastecen las empresas intervinientes, señalando los datos necesarios para su contacto			